

高知で働きたい方へ

県内県外を問わず 何かに挑戦してほしい

とにかく、何かをやってみ ると世界が変わる。やらない ことには分からない。「始めた ことをすぐにやめるのは NG!」というのは昔の話。人 生は自分で変えられる。営業 職に向き不向きはないので、 トライしてみよう。



は、

べてのスタンスにおいて「即断 う。大切にしていることはス るが、面白みも感じているとい も異なる。そこに難しさもあ 商品や販売方法、お客様の層 前と同じ職種であっても、扱う ピード感。仕事だけでなく、す

2020年4月に帰高した。 かせる営業職として入社。以 で営業職として2年間働き、 進学してそのまま就職。そこ るシステムやサービスを提供 ンピュータ」。顧客が必要とす ションベンダーとして地域計 会に貢献している「キタムラコ 社には、今までの経験を活 高校卒業後、県外の大学に サポートする。小島さん ンだが、今後は四国島外へも て大事なポジションだと思って やりがいを感じるのは、やはり も取引が続いている。仕事に 思っている。 理システムを広められたらと 販路を拡大し、自社の勤怠管 いる。現在は高知県内がメイ お客様と会社を繋ぐ窓□とし 力があってこそのもの。営業は 要望を形にするエンジニアの き。自分が扱う商品は、顧客の お勧めした商品が売れたと しかった。そのお客様とは、今 で自分が認められたようで嬉 契約をもらえたときは、

いる。今年からは単独営業で る。何度も足を運んで初めて 新規開拓にも力を入れてい (決・即行動)を常に意識して 、まる

オフィス業務の一Tソリュー 会福祉施設など多岐にわたる

民間企業を中心に病院、



高知県高知市葛島2丁目3-37 TEL/088-883-7700 ▷代表取締役社長/坂本 雄一 ▷創業/昭和61年 ▷売上高/1億7000万円 ▷従業員数/16名 HP/https://www.kitacomp.co.jp/



